

Наши консалтинговые услуги основаны на стандартах Международной Ассоциации Бизнес Брокеров (IBBA)
"Мы работаем с теми, кто ценит свое время и наш опыт"

ТАРИФЫ НА УСЛУГИ ПО КОМПЛЕКСНОЙ ПРОДАЖЕ БИЗНЕСА:

ТАРИФ ПРОФЕССИОНАЛ

Для тех кто хочет профессионально продать бизнес.

Предпродажная подготовка

- **Юридический анализ** по выявлению причин осложняющих продажу бизнеса и рекомендаций по их устранению в юридической сфере.
- **Бухгалтерский анализ** по выявлению причин осложняющих продажу бизнеса и рекомендаций по их устранению в сфере бухгалтерского и налогового учета.
- Работа бизнес-брокера по проведению экспресс-оценки для выявления обоснованной рыночной цены бизнеса с написанием отчета.
- Работа бизнес-брокера по подготовке презентационных материалов (презентация, инвестиционный меморандум, тексты объявлений для Интернета и СМИ)

Результат:

Экспертное заключение о готовности бизнеса к продаже
(ВАЖНО: Отчет по юридическому и бухгалтерскому аудиту позволяет завоевать доверие покупателя к продаваемому объекту, так как он снижает риски при покупке бизнеса практически до нуля. С таким отчетом значительно вырастают шансы на заключение сделки)
Письменный отчет эксперта о текущей рыночной цене, методах увеличения стоимости и привлекательности Вашего бизнеса
(ВАЖНО: Отчет позволяет выявить оптимальную цену, с которой нужно обращаться к покупателям. Сокращаются сроки поиска покупателя)
Красочная презентация или инвестиционный меморандум
(для проведения личных обращений к потенциальным покупателям)

Поиск покупателей

- Закрепление личного бизнес-брокера **со стажем работы от 2-х лет.**
- **Личные и адресные закрытые обращения** к покупателям нашего агентства, а также профессиональным инвесторам с предоставлением презентации или оценочного заключения.
- **E-mail рассылка** всем покупателям агентства.
- **Организация ширококомасштабной рекламной компании, в том числе с использованием дорогих ресурсов и СМИ по специфике именно Вашего бизнеса.**
- Проведение телефонных переговоров и встреч с покупателями. **Первичный отбор потенциальных покупателей.**
- **Сопровождение всех показов Компании потенциальным покупателям.**
- **Еженедельный письменный отчет о проделанной работе и достигнутых результатах** (обращения, переговоры, показы с контактными координатами, причины отказов и т.д.).
- Организация трехсторонней встречи с покупателем.

Результат:

Нахождение покупателя

Юридическое сопровождение

- Проверка платежеспособности и добросовестности Покупателя
- Согласование условий сделки по продаже объекта на стороне продавца
- Разработка структуры продажи с учетом налоговых последствий
- Подготовка Предварительного договора или Соглашения о Задатке
- Контроль исполнения обязательств
- Содействие в переходе прав собственности и **финальных взаиморасчетов** (банковская ячейка или р/с, смена учредителей или ППА)

Результат:

Сделка купли-продажи завершена.

ТАРИФ СТАНДАРТ

Для тех кто хочет продать бизнес по обычной риэлтерской схеме.

- Сбор информации об объекте, фото и видеосъемка.
- Анализ бухгалтерских и финансовых документов
- Устное заключение о стоимости бизнеса
- Подготовка краткого информационного меморандума для покупателей

Результат:

Тексты рекламных объявлений (при возможности с фотографиями)
Инвестиционное предложение (3-5 страниц)

- Закрепление личного бизнес-брокера.
- **Личные и адресные закрытые обращения** к покупателям нашего агентства.
- **E-mail рассылка** всем покупателям агентства.
- **Организация ширококомасштабной рекламной компании** в Интернете.
- Проведение телефонных переговоров и встреч с покупателями. **Первичный отбор потенциальных покупателей.**
- Сопровождение показов Компании по усмотрению брокера.
- Отчет о работе по Вашему запросу с еженедельным уведомлением по e-mail.
- Организация трехсторонней встречи с покупателем.

Результат:

Нахождение покупателя

- Проверка платежеспособности и добросовестности Покупателя
- Согласование условий сделки по продаже объекта на стороне продавца
- Разработка структуры продажи с учетом налоговых последствий
- Подготовка Предварительного договора или Соглашения о Задатке
- Контроль исполнения обязательств
- Содействие в переходе прав собственности и **финальных взаиморасчетах** (банковская ячейка или р/с, смена учредителей или ППА)

Результат:

Сделка купли-продажи завершена.

Наша комиссия за услуги по поиску покупателя составляет
всего 3-5% от стоимости бизнеса!!!